

Ułatwieniem w przygotowaniu dokumentów aplikacyjnych może być stworzenie dużego, całościowego obrazu swojego potencjału zawodowego. Dokonaj „inventaryzacji” - zajrzyj do każdej szuflady, w każdy jej zakamarek i spisuj, co jest w środku. Tam, gdzie to możliwe, szczególnie opisz wykonywane czynności i zadania uwzględniając ludzi, miejsca, czas, wykorzystaną wiedzę, umiejętności i narzędzia. Możesz wykorzystać strukturę CV, aby nadać temu roboczy kształt.

Skatalogowany Magazyn Zasobów przeznaczony będzie wyłącznie do twojego własnego użytku. W tej formie nie będziesz go wysyłać. Posłuży jako baza informacji do przygotowania dokumentów aplikacyjnych dedykowanych konkretnemu pracodawcy.

Przygotowując CV i LM myśl o potrzebach pracodawcy, do którego je wyślesz. Wybierając informacje z Magazynu Zasobów dokonaj ich przemyślanej selekcji. Zwróć uwagę na wymagania zawarte w ofercie pracy. Pokaż, że dysponujesz zasobami pozwalającymi sprostać czekającym cię zadaniom.

MAGAZYN ZASOBÓW

ZEBRANE W JEDNYM MIEJSCU INFORMACJE O TWOJEJ WIEDZY, UMIEJĘTNOŚCIACH ORAZ SPOSOBIE, W JAKI PRACUJESZ.



PONIŻEJ ZNAJDUJE SIĘ PRZYKŁADOWA OFERTA PRACY ORAZ PROPOZYCJA DOKUMENTÓW APLIKACYJNYCH:

ART DE-COR

Jesteśmy wiodącym producentem artykułów wykończenia wnętrz. Źródłem naszego sukcesu na rynku krajowym i zagranicznym jest zadowolenie klientów, Osiągamy to poprzez ciągłe poszerzanie asortymentu i podnoszenie jakości naszych wyrobów, nad czym pracuje zespół specjalistów. Do naszego zespołu zapraszamy ludzi ambitnych, zmotywowanych i zorientowanych na cel, posiadających i chcących doskonalić swoje kompetencje, potrafiących pracować w zespole.

Obecnie poszukujemy kandydatów na stanowisko:

Przedstawiciel Handlowy (Nr ref.: TR - PH1-12)

Miejsce pracy: Trójmiasto i okolice

Do zadań wybranej osoby będzie należało:

- realizowanie planów sprzedaży poprzez obsługę stałych klientów i pozyskiwanie nowych,
- realizowanie planów sprzedaży w poszczególnych kategoriach produktowych, ze szczególnym uwzględnieniem produktów wykończenia i dekoracji wnętrz,
- realizowanie zadań związanych z akcjami promocyjnymi, wprowadzaniem nowych produktów,
- prowadzenie rozmów i negocjacji handlowych oraz kreowanie dobrego wizerunku firmy.

Wymagania:

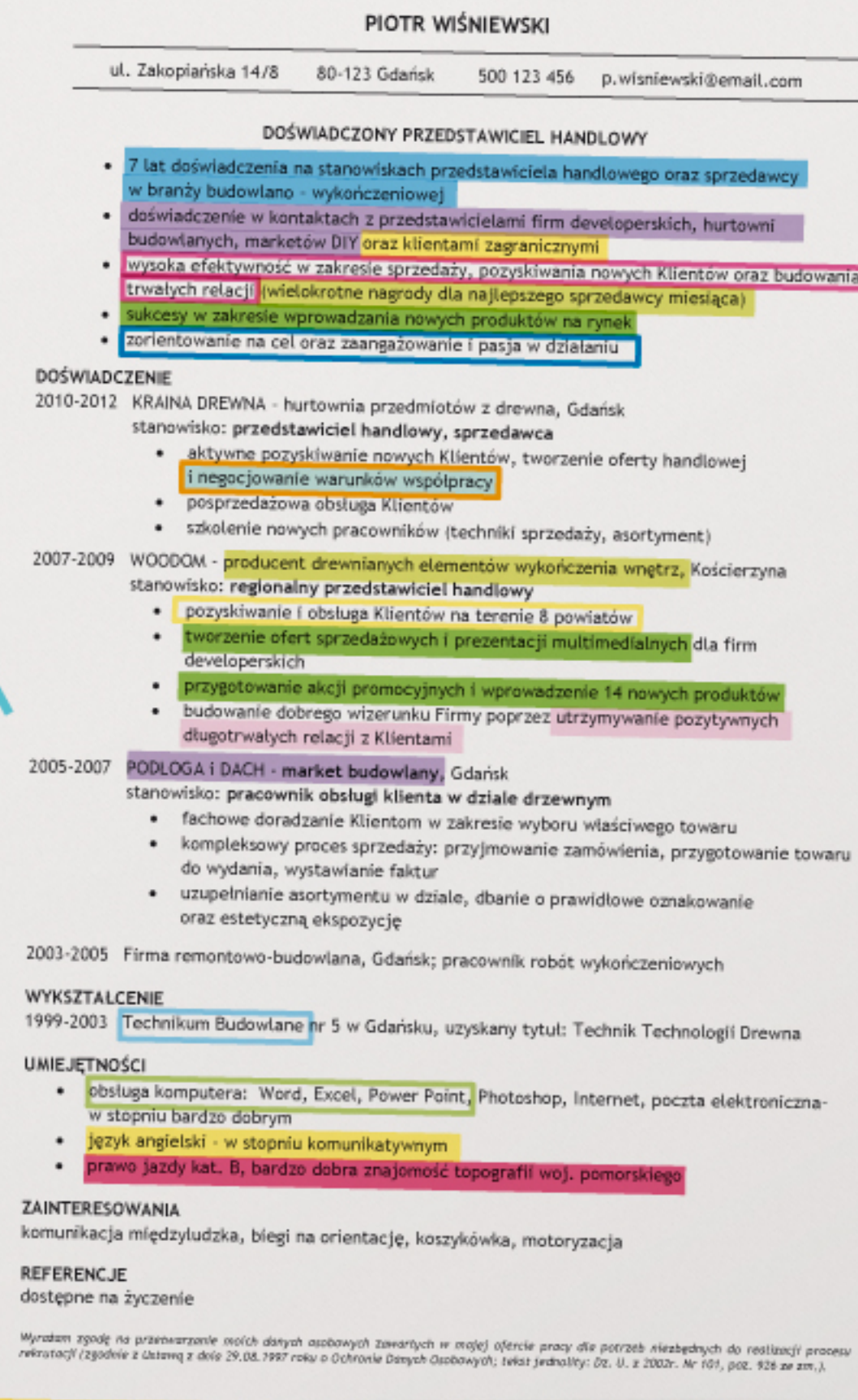
- wykształcenie min. średnie
- minimum 3 letnie doświadczenie w pracy na stanowisku przedstawiciela handlowego w firmie branży budowlano- wykończeniowej
- doświadczenia w pracy z sieciami marketów (DIY) i sklepów budowlanych
- umiejętność kształtowania dobrych oraz trwałych relacji z klientami
- zdolności prezentacyjne i negocjacyjne
- silna wewnętrzna motywacja oraz pasja w działaniu
- przedsiębiorczość i skuteczność
- dobra organizacja pracy, która będzie niezbędna w równoległej pracy nad wieloma projektami
- umiejętność obsługi programów z pakietu MS Office
- prawo jazdy kat. B

Oferujemy:

- Możliwość rozwoju oraz zdobywania nowej wiedzy w międzynarodowej, dynamicznie rozwijającej się Firmie
- Wynagrodzenie powiązane z wynikami sprzedaży
- Samochód służbowy, telefon komórkowy

Oferty zawierające CV i list motywacyjny prosimy przesyłać na adres rekrutacja@art.de-cor.pl

Uprzejmie informujemy, że skontaktujemy się z wybranymi osobami. Gwarantujemy pełną poufność zgłoszeń.



CV I LIST MOTYWACYJNY STANOWIĄ RODZAJ „OFERTY HANDLOWEJ”. ICH ZADANIEM JEST PRZEKONAĆ PRACODAWCĘ, ABY SIĘ Z TOBĄ SKONTAKTOWAŁ.

